



Kundenberater Outbound Swisscom (w/m/d) 100%

STANDORT

Olten

STARTDATUM

Mar 1, 2027

ARBEITSORT

Office & remote

Deine Chance

Du bist stark im Verkauf, möchtest dich weiterentwickeln und suchst den Einstieg in eine spannende kaufmännische Laufbahn? Dann ist diese Stelle dein nächster Schritt.

Als Sales Consultant arbeitest du bei einem der besten Arbeitgeber der Schweiz (Swisscom). Du berätst Kundinnen und Kunden professionell, verkaufst innovative Produkte und lernst, wie moderne Kundenkommunikation heute funktioniert.

Dabei nutzt du digitale Tools, arbeitest am PC und wirst Teil eines motivierten Teams, das Leistung fördert und Weiterentwicklung unterstützt.

Diese Tätigkeit ist viel mehr als ein klassischer Call-Agent-Job: Du kombinierst Verkauf, Beratung und digitales Arbeiten – eine ideale Basis für eine langfristige Karriere im Kundendialog.

Dein Arbeitgeber

- Grösstes Telekommunikations-Unternehmen der Schweiz
- Eines der führenden IT-Unternehmen im Schweizer Markt
- Innovationsführer im Bereich Mobile, Internet und TV
- Fokus auf exzellentes Kundenerlebnis und modernste Technologien

Wir bieten

- Strukturierte Einführung und praxisnahe Schulung
- Entwicklungsperspektiven im Bereich Kundendialog
- Homeoffice bis zu 3 Tage pro Woche nach der Probezeit
- Planbare Einsätze im Schichtmodell (Montag–Freitag, 40 Std./Woche)

- Fixlohn
- Moderne Arbeitsumgebung direkt beim Bahnhof Olten
- Weiterbildungszuschüsse mit Temptraining bis CHF 5'000.– pro Jahr
www.temptraining.ch

Deine Aufgaben

- Telefonische und digitale Kundenberatung für Swisscom
- Verkauf und Up-Selling (bestehende Kunden, keine Kaltakquise)
- Nutzung moderner CRM- und Kommunikationssysteme
- Mitarbeit in spannenden Projekten und Kampagnen
- Möglichkeit, zusätzliche Aufgaben zu übernehmen

Dein Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung (EFZ), idealerweise im Dienstleistungs- oder Verkaufsbereich
- Freude am Verkauf und am direkten Kundenkontakt
- Digitale Affinität und schnelle Auffassungsgabe
- **Sehr gute CH-Deutschkenntnisse**
- Teamfähig, zuverlässig und bereit, Verantwortung zu übernehmen

Jetzt Bewerben

Warum diese Stelle?

Weil du hier Verkauf, Technik und Kommunikation kombinierst.

Weil du bei einem der innovativsten Unternehmen der Schweiz arbeitest.

Und weil du dich beruflich und persönlich weiterentwickeln kannst – mit Perspektive auf eine Übernahme.

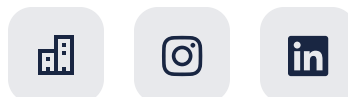
#wearehiring #CallCenterAgent #HomeOffice #TeilzeitJob #Kundenservice #Sprachtalent #Telefonverkauf #Sales #Beratung
#Verkaufstalent #Italienisch #TopJob #BestJob #Swisscom

Kontakt

Umano AG

044 419 90 00

pb@umano.ch



UMANO

Bewirb dich via QR Code

