



Schrauben. Denken. Liefern.

Technischer Berater & Produktspezialist Landmaschinen (m/w/d) – 100%

STANDORT

Niederweningen

STARTDATUM

As of now / nach Vereinb.

HOMEOFFICE

Office

[Jetzt Bewerben](#)

Dein Arbeitgeber

Du suchst eine Rolle, in der du nicht nur am Schreibtisch sitzt, sondern aktiv mit Technik und Menschen arbeitest? Unser Kunde ist ein etablierter Player im Schweizer Landtechnik-Markt mit einem starken Händlernetz. Spezialisiert auf moderne, leistungsstarke Landmaschinen und innovative Technologien, bietet das Unternehmen mit rund 90 Mitarbeitenden die perfekte Balance: gross genug für Stabilität, klein genug für kurze Entscheidungswege.

Hier hast du einen direkten Draht zu internationalen Herstellern, arbeitest nah an den neuesten Produkten und übernimmst Verantwortung für dein eigenes Händler-Portfolio. Dich erwartet eine bodenständige, unkomplizierte Kultur, in der Zusammenarbeit mehr zählt als Hierarchie.

Wir bieten

- **Erfolgsbeteiligung:** Finanzielle Beteiligung am Unternehmenserfolg.
- **Vorsorge:** Attraktive und sichere Vorsorgelösungen.
- **Entwicklung:** Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.
- **Work-Life-Balance:** 40-Stunden-Woche und 25 bis 30 Ferientage.
- **Mobilität:** Gratis Parkplätze, gute ÖV-Anbindung sowie Poolfahrzeuge für deine Einsätze.
- **Verpflegung:** Vergünstigtes Personalrestaurant, Kiosk, frisches Obst und Wasserstation.

- **Kultur:** Regelmässige Team- und Firmenevents sowie weitere attraktive Extras.

Deine Aufgaben

In dieser abwechslungsreichen Position bist du die zentrale Anlaufstelle für technische Anliegen:

- **Händler-Support:** Du berätst und unterstützt Händler bei komplexen technischen Fragen.
- **Garantieabwicklung:** Du bearbeitest Garantie- und Kulanzfälle zuverlässig und lösungsorientiert.
- **Maschinenmanagement:** Du kontrollierst und koordinierst Kunden-, Lager- und Demomaschinen.
- **Herstellerkontakt:** Du stehst in engem Austausch mit den internationalen Herstellerwerken.
- **Wissenstransfer:** Du organisierst und leitest technische Schulungen für Händler.
- **Verkaufsunterstützung:** Du begleitest den Verkauf punktuell bei Vorführungen und Messen.

Dein Profil

- **Ausbildung:** Abgeschlossene Ausbildung als Mechaniker/in (z.B. Landmaschinenmechaniker, Baumaschinenmechaniker oder Lastwagenmechaniker).
- **Sprachen:** Gute Französischkenntnisse für den Arbeitsalltag (mindestens Niveau B2).
- **Erfahrung:** Erste Büroerfahrung, insbesondere in der administrativen Abwicklung und E-Mail-Kommunikation.
- **Arbeitsweise:** Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie eine selbständige und strukturierte Arbeitsweise.
- **Flexibilität:** Reisebereitschaft von ca. 20% (im Schnitt etwa ein Tag pro Woche in der Schweiz).

Jetzt Bewerben

Bereit für deinen nächsten Schritt?

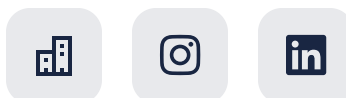
#TechnischerKundendienst #Landtechnik #MechanikerJob #Produktspezialist #Kundendienst #TechnikJobs #Aussendienst #KarriereSchweiz #Landmaschinen #ServiceProfi #TopJob #BestJob

Kontakt

Umano AG

044 419 90 00

pb@umano.ch



UMANO

Bewirb dich via QR Code

