

Alles im
Griff?



Technischer Verkaufsberater Innendienst 100% (m/w/d)

STANDORT

Brügg

STARTDATUM

As of now / nach Vereinb.

HOMEOFFICE

Office & remote

[Jetzt Bewerben](#)

Dein Arbeitgeber

- International tätige Unternehmensgruppe im Bereich Edelstahl und Metallhandel
- Spezialisiert auf Handel, Anarbeitung und Weiterverarbeitung von Metallen
- Dynamisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und viel Eigenverantwortung
- Moderne Unternehmenskultur mit Teamspirit und offener Kommunikation
- Technisches Umfeld kombiniert mit Verkauf, Kundenkontakt und spannenden Projekten

Wir bieten

- Flexible Arbeitszeiten & hybrides Arbeiten
- Mindestens 25 Tage Ferien plus zusätzliche Brückentage
- Marktgerechter Lohn inklusive 13. Monatslohn und Bonusmodell
- Attraktive Pensionskassenlösung
- Interne Weiterbildungen und Sprachkurse
- Kostenloser Parkplatz
- Moderne Unternehmenskultur mit regelmässigen Team-Events
- Viel Eigenverantwortung und Entwicklungsmöglichkeiten

Deine Aufgaben

- Du verkaufst aktiv die gesamte Produktpalette mit Fokus auf Rohr und Rohrzubehör
- **Du betreust Kund:innen telefonisch und schriftlich – hauptsächlich auf Französisch**
- Du erstellst Offerten und wickelst Aufträge selbständig ab
- Du bearbeitest und überwachst Werk- sowie Lagerbestellungen
- Du bist die zentrale Schnittstelle zwischen Kundschaft, Lieferanten und internen Abteilungen
- Du bringst Dein Verkaufs- und Kommunikationstalent täglich ein

Dein Profil

- Technische Grundausbildung oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Flair mit Erfahrung im Detailhandel
- Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte oder im Stahl-/Edelstahlhandel von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und ERP-Systemen (D365 FO von Vorteil)
- **Sehr gute Französischkenntnisse**, Deutsch und/oder Italienisch zusätzlich von Vorteil
- Du arbeitest selbständig, lösungsorientiert und packst gerne mit an
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit professionellem Auftreten

[Jetzt Bewerben](#)

Bereit für deinen nächsten Schritt?

#TechnischerVerkauf #Verkaufsdienst #B2BVerkauf #Kundenberatung #Französischkenntnisse #Sachbearbeitung
#Teamspirit #TopJob

Kontakt

Umano AG

044 419 90 00

pb@umano.ch



UMANO

Bewirb dich via QR Code

