

# Wir suchen Sie



## Junior Sales Performance Manager 80 - 100%

### Ihr Arbeitgeber

Für eine renommierte und führende Telekommunikationsgesellschaft in der Schweiz suchen wir einen engagierten Sales Performance Manager für die Region Westschweiz und Tessin. Als Teil eines dynamischen Teams übernehmen Sie eine verantwortungsvolle Rolle in der Unterstützung der Sales-Performance der 2. & 3. Marken des Unternehmens.

### Ihre Aufgaben

- Selbständige und effiziente Planung der Kundenbesuche in der Westschweiz und im Tessin
- Steigerung der Präsenz der Marke auf dem Markt
- Umsetzung der Verkaufsstrategie und Erreichung der Verkaufszielsetzungen
- Durchführung von Produktepräsentationen und Kundenschulungen
- Merchandising und Controlling
- Erstellung und Analyse von Reportings in einem Online-Tool

**100%**

**1700 Fribourg**

**Schichtarbeit**

### Was wir bieten

- Eigene moderne Infrastruktur des Arbeitgebers: Auto, Laptop, Handy
- Gründliche und schrittweise Einarbeitung

### Ihr Profil

- Abgeschlossene Grundausbildung im Detailhandel, im kaufmännischen Bereich oder Erfahrung im Aussendienst

- Anfänglich auf Stundenlohnbasis, danach guter Basislohn mit Bonusmöglichkeit
- Selbstständige Planung der Kundenbesuche
- Home-Office (ca. 1 Tag für Admin-Arbeiten)
- Sie können aus unserem Fonds ([www.temptraining.ch](http://www.temptraining.ch)) für Ihre nächste Weiterbildung, finanzielle Unterstützung erhalten. Wir unterstützen Sie dabei, wie Sie Ihr Gesuch einreichen können.
- Kenntnisse im Bereich Telekommunikation
- Sehr gute Französischkenntnisse und Grundkenntnisse in Englisch, Deutsch und Italienisch
- Führerschein der Kategorie B
- Strukturiertes, selbständiges und zielorientiertes Denken
- Wohnhaft in der Westschweiz

**Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung**

**Jetzt bewerben**

Mehr über uns erfahren Sie unter [www.umano.ch](http://www.umano.ch)

UMANO AG Dienerstrasse 12 8004 Zürich Tel: 044 419 90 00